



三菱電機情報ネットワーク株式会社 取締役 経営システム事業部長

### 蛭川 卓司 氏

Takuji Hirukawa

経営システム事業部 IT技術部長

### 柏清治氏

eiii Kashiwa

(取材日:2010年4月)



その実現に尽力お客様貢献額を決め、

事業概要について教えてください。 はじめに、三菱電機情報ネットワークの

ビスをワンストップで展開しています。 キュリティ・システムといったインフラか 業として設立され、 のネットワークの整備/保守を担当する企 に三菱電機アプリケーションサービスと合 、広がっており、 MINDが提供するサービスは国内 IND) は、 三菱電機情報ネッ ネットワー 日常運用 ション・システムに至る企画 1989年2月に三菱電機 ク、 MIND統合運用管制 その後2003年4月 0 データセンタ ICT(※1)サ . ワ 1 ク(以 下 力を入れています。 グローバルで戦うお客様を 支えるMINDは、 グローバル品質のITサービス 提供者でなければなりません。 三菱電機情報ネットワークは、アプリケーション・システム、ネ

社員教育には「目一杯」

三菱電機情報ネットワークは、アプリケーション・システム、ネットワーク、セキュリティ、データセンターの構築/運用を主な業務とするシステム・インテグレーターである。同社は、ビデオ会議システムといった先進的なサービス・システムを提供する一方、インターネットデータセンターには太陽光発電を取り入れるなど、グリーンITにも積極的に取り組んでいる。これらの先進的な取り組みを支える社風や人財育成体制などについて、詳しく伺った。

### **ASHISUTO CUSTOMER**

### 三菱電機情報ネットワーク株式会社



るようなサービスを提供し続けるには、 このようにお客様にさらに喜んでいただ

我々自身の成長、

すなわち人財育成が不可

東京第3iDC

達しているかどうかを振り返るというもの ているかを金額で算出し、 が、どれだけお客様のコスト削減に役立っ 度を目標として設定します。 を設定しています。 が提供するサービスのお客様視点での貢献 年度計画策定時に、 バ統合などによるインフラ整備 コスト削減の提案は、 お客様貢献の目標額 それが目標額に 例えば、仮想

自ずと利益はついてくると考えています。 も言えますが、 ービスを提供し続けることができれば、 INDの売上が一時的に下がる提案と 2009年度の売上は若干下がった 利益は目標を達成しました。 お客様に喜んでいただける

MIND統合運用管制センターの風景

Center)では、

サービスの安定稼働をネッ

ンター (MIND-ICC:Integrated Control

サポ トワ 7 利用するなどグリーンITにも取り組んで 設備とセキュリティに加え、 ビスを開始した東京第3iDCは、 また、 を構えています。2009年4月にサ いる点も特徴の1つで、 ベルの監視まで、 ク・レベルからアプリケーション・ 都市型のデー しています 24時間365日体制で

タセンターに注力し

都内だけで3拠

太陽光発電を

最先端

Μ

てください。 次に、経営システム事業部について教え

MINDの顧客は親会社である三菱電

機に加え、

グループ各社、

一般企業と様

Þ

我々が担当する三菱電機のグローバルな活 ですが、 ではないかと思われるかもしれませんが、 機1社にほとんど集中しているため楽なの 発や運用を担当しています。顧客が三菱電 れており、 本社管轄のシステム(基幹システム) の開 や競争を支えることができるように、 INDには高品質のサ 経営システム事業部では三菱電機 日々チャレンジを心がけてい ービスが求めら

ているのですか。 具体的には、 どのような取り組みをされ

とでしょうか。これは自社の売上高や経常 利益を目標にするだけではなく、 営計画の目標に「お客様貢献度 」を加えたこ 1つ目は、2008年に策定した中期経 M I N D

欠です。 の「人財育成」については積極的に取り組ん 我々独自の付加価値を作り出す基盤として 提案に繋がります。 レッジ共有/脱属人化」への取り組みです。 むことこそが、 そして3つ目が「品質向上に向けたナ M I N D これが2つ目の取り組みです。 お客様に喜んでいただける なりの付加価値を作り込 そんなこともあり

**%1** ICT: Information and Communication Technology (情報通信技術) のことで、ITとほぼ同義。日本 では、情報処理や通信に関す る技術を総合的に指す用語と してITが普及したが、国際的 にはICTが広く使われる。

「社員全員が同じスキルを身に つけることで、品質向上など の効果が早く出るのではない かと期待しています」 蛭川氏



### 新入社員を教育1年にわたり

ンをお持ちなのですか。とですが、具体的にはどのような育成プラついて「積極的に取り組んでいる」というこったがは順に伺います。 まず人財育成に

お客様に満足していただくためには、提案内容が重要です。我々はしっかりと内容を作り込む技術を身につけることで、適切を提案ができるようになると考えています。ですので、システムの基礎であるコーディングやテストといった下流工程をないがしろにすることはできません。したがって、新入社員研修の段階から、徹底的にシステム構築の基礎力を身につけられるようにしています。 そのため、経営システム事

り1年間です。 業部配属の新入社員の研修期間は、みっち

どのようなことを行うのでしょうか。
新入社員研修が1年とは長期間ですが、

教養について学びます。 祭の基礎や、ビジネス・マナーなどの一般をの基礎や、ビジネス・マナーなどの一般をの基礎や、ビジネス・マナーなどの一般をの基礎や、ビジネス・マナーなどの一般をできない。

携わった者もいれば、初めての者もいまりジナルの研修プログラムを翌年4月までい内容の座学研修に加え、実際にプログラムを作りながら知識習得を目指します。新入社員の中には大学時代にコンピュータに入社員の中には大学時代にコンピュータに

納品までの一連の手順を覚えてもらいます。のプロジェクトに加わることで、設計からいてリジェクトに加わることで、設計からす。メンバーの経験が異なるため、研修です。メンバーの経験が異なるため、研修です。メンバーの経験が異なるため、研修です。メンバーの経験が異なるため、研修です。メンバーの経験が異なるため、研修で

か。いった現場からの反対意見はないのでしょういった現場からの反対意見はないのでしょう新人を実プロジェクトに入れたくない、とプロジェクトとしての効率が下がるので、

人財育成を重視するという考えが事業部内に浸透しているためか、すんなりと受け入れてもらっています。効率が落ちる点については、あらかじめそれを見越した工数のいては、あらかじめそれを見越した工数のにともありません。

施策はありますか。その他に、事業部研修で工夫されている

する体制を採用しました。 貫1人が、1年間育成担当としてフォロー

のは、手厚いフォローができそうですね。1人当たりの受け持ちが新人2人という

新入社員研修の講師は、入社2~3年目の若手社員を中心に担当させています。入社1年目に学んだことを新入社員に分かりせ了ないるるというアウトプットを通じて、自分が学んできたことを再確認/整理してもらうためです。

## それも教育の一環ということですね。

做底させています。 徹底させています。また、講師を担当する若 野待もあります。また、講師を担当する若 野社員を、課長クラスの社員が、教え方や にし、新入社員をチームで育成する方針を はい、そのとおりです。教える側に立つ

にするチャンスを与えるようにしている スキル・マップを作り、メンバーに計画的 させています。課長が個人別やチーム別の させています。課長が個人別やチーム別の に学ばせるチャンスを与えるようにしてい

ようになったのでしょうか。 ちなみに、いつ頃から研修に力を入れる

特に力を入れるようになったのは、新MINDが誕生した2003年頃からです。それまでは、アプリケーション・システムの構築のみを意識していれば良かったのが、ネットワーク、データセンター、セクが、ネットワーク、データセンター、セトップサービスの一角を担うようになったトップサービスの一角を担うようになったトップサービスの一角を担うようになったことが1つのきっかけでした。なお、経営システム事業部の新入社員研修を半年からシステム事業部の新入社員研修を半年から

ですが。
現場には相当なインパクトがあったと思うの「半年を1年に延ばす」ということは、

ローバルで戦う三菱電機に喜んでいただけ、おっしゃるとおりです。それでも、グ

こ。

です。そのことを現場も理解してくれましるためには、基礎固めが重要だと考えたのるサービスを提供できるような社員を育て

ではいかがでしょうか。一般的に削られる傾向にあります。MIND一般的に削られる傾向にあります。MIND

会社の利益を伸ばすためには、まずはお客様に喜んでいただけるものを提供することです。それにはお客様のご要望を的確とです。そのため、MINDでは研修費は減らさず、必要とされるレベルを維持しています。社内研修だけでなく、アシストのOracle研修などの社外研修にも積極的に参加させています。

は何ですか。

MINDの社内講師による研修だけでは

我々経営システム事業部が運用している 現場構築や運用を行っているため、ある程 環境構築や運用を行っているため、ある程 ですが、正直なところ、自分たちが担当し でいるシステムの中でのOracle しか知り

MINDが使っていない機能など、細かて分かりやすいので、初級編には全社員がは社員が出席したいと言えば、出席させは社員が出席したいと言えば、出席させいます。最新バージョンの話や、まだのように勧めています。

かっています。

すが、MINDの場合は、アシストの研修 しそうな夏頃に研修に出かけさせること えますが、 環境を準備する工数を考慮した結果とも言 師を派遣して行うオンサイト研修もありま 容に即したシステム環境を準備する必要が 効果も期待しています。 ルームを使わせてもらっています。 あります。アシストの研修には、 して研修に向き合えるのではないかという また、研修を行うにあたっては、 マンネリ感がなくなり、 ちょうど新入社員研修が中弛み リフレッシュ 客先に講 社内で

### 出すための取り組み研修や教育の効果を

か。 びのような点を工夫されていますいます。 どのような点を工夫されていますが

ると、 7 する機会をできるだけ多く設けるようにし 部では、研修の途中にも発表会を設けてい にしています。 を行い、学んだことを各自発表させるよう 新入社員研修については、 大変嬉しく思いました。 発表の仕方や内容に成長の跡が見ら 研修の締めくくりとして研修発表会 半年前の事業部内での発表会に比べ 先日、 具体的には、 最後の研修発表会がありまし 加えて経営システム事業 毎月のレポ アウトプット

また、先ほど、新入社員にはチームで研修テーマに取り組ませることで、全体のレベルアップを図っていることをご説明しましたが、チームは固定ではなく、スキルの平準化をより効果的に行うために、研修平のでいます。

その他、実プロジェクトの中で学ぶ機会を設けたことで、研修を実践の場として捉えるようになりました。単なる知識習得としての研修ではなく、習得した知識をどのように現場で応用していけば良いのかを考よがめたことは、大きな収穫だと思っています。

害対応に関する部分についても、MINDはあまり面白みがないと思われるような障アシストのOracle 研修受講時に、一般に

しれませんね。 たと伺っています。 それも、 その効果かもの研修受講者からは積極的に質問が出てい

が、その後も各部門の先輩社員がトますが、その後も各部門の先輩社員がトレーナーとして、1年間マンツーマンで指導を行います。年度初めに担当課長が各社員と個別面談をし、具体的な年間目標を設置と個別面談をし、具体的な年間目標を設置します。また、1年に1回は何かしらのでします。また、1年に1回は何かしらのでします。また、1年に1回は何かしらのでいます。

また、資格取得の報奨金制度や有資格者比一人ひとりの育成計画を支援しています。(※2)ベースの教育マップを作って、社員ターという組織があり、そこがITSSちなみに、MINDには人材開発セン

化にも繋がると期待しています。
か研修計画などを盛り込みます。育成が進か可修計画などを盛り込みます。育成が進かことでスキルが標準化され、業務の効率

だと考えています。
には、管理職のフォローアップ体制が重要には、管理職のフォローアップ体制が重要

ションを保つための秘訣は何かありますか。ベーションも大事だと思いますが、モチベー研修の効果を出すためには社員のモチ

ジェクト全体の中でどのような位置づけに口ーアップするための制度を設けて、問題に対し早期に対応できるようにしています。

※2 ITSS:IT Skill Standard (ITスキル標準)のことで、経済産業省が定めた、個人のIT関連能力を職種や専門分野ごとに明確化、体系化した指標。 ITSSを用いることで、個人のIT関連能力がITエンジニアの成長段階のどの位置にあるか客観的に判断できるため、IT企業の「戦力」の正確な把握や、研修プログラム開発の際の目安となる。

「人間力をアップする 機会を意識的に設ける ようにしています」 柏氏



発を担当させるようにしています。発を担当させるようにしています。通常、プロジェクト期間は長く、そののためにそれを行っているのか理解することはできません。そこで、研修という限らとはできません。そこで、研修という限られた時間内でも、全体を見渡せる部分の開発を担当させるようにしています。

3つ目は、同期社員同士、横のつながりを持たせるようにしています。新入社員研修の締めくくりに行う研修発表会もその意味があります。また、入社2年目の社員も、プロジェクトの途中で全員を集めて発表会を行うようにしています。プロジェクトではどうしても目先の開発に目が行きがちなので、同期社員がどのようなことを、どのようにやっているのかを知ることで、良い刺激になればと思っています。

## 社員教育にこだわるのかなぜ、そこまで

体に貫かれていると感じます。社員の育成を重視する姿勢が、組織全

会社の成長には、社員の成長が不可欠です。これは研修プログラムの充実に限ったおのには、先輩社員のノウハウやスキルをためには、先輩社員のノウハウやスキルをためには、先輩社員に伝えていくことも必要です。

全社的な取り組みとして、小集団活動の 1つである「MINDUP活動」があります。ここでは、ベテラン社員が講師となっ すするなど、全員参加で継続的に改善する で技術やノウハウを公開し、若手社員に伝 がありま

ます。 ンを策定し、社員に浸透するようにしていまた、事業部として次の3つのミッショ

お客様から高い信頼と評価をいただくて、三菱電機グループが成長することにて、三菱電機グループが成長することに

③働く仲間を信頼し、切磋琢磨し、協 ことで自分たちも成長する

ショナルとしての挑戦を続ける

員育成制度があると考えています。
これらのミッションを実現するために社

います。 をアップさせる取り組みを横断的に行ってテーマを次の4つとし、それぞれ4つの力テーマを次の4つとし、それぞれ4つの力

❶開発サービスの強化

2運用サービスの強化

4人財の強化

今回、4つのテーマを設定するにあたり、三菱電機のコーポレート・ステートメント「Changes for the Better」に倣って、経営システム事業部も事業部としてのステートメント「情熱と忍耐と継続でChanges for the Betterを実践しよう」を発信し、それをサポートする環境の提供を発信し、それをサポートする環境の提供を発信し、それをサポートする環境の提供を対策しました。何かを変えるためには、

が重要だと思うのです。 長できます。そして、それを継続することもあるでしょうが、それに耐えた時に、成

我々の使命だと思っています。いきません。常に変化し続けていくことがい

# テスト・スキルの標準化―障害情報の共有化と品質アップの秘密

て教えてください。
次に、品質向上に向けた取り組みについ

MINDでは、下流から上流に結びつける取り組みの1つとして、毎月「全社品質会議」を開催しています。会議には各部門の部長全員が出席し、発生した障害内容を共有するとともに、再発防止策について議論しています。各事業部では品質保証責任者が、再発防止策の手順が守られているかどうかをチェックしています。

います。重度の障害と中度の障害についてき重度/中度/軽度障害の3段階に分けてき重度/中度/軽度障害の3段階に分けて

うとする原動力はどこにあるのでしょうか。境だと思うのですが、そこまでして変わろる意味、安定した仕事が約束されている環三菱電機の仕事がメインということで、あ

機がグローバルな舞台で戦っている中、 工CT技術は日々進歩し続けています。現 工CT技術は日々進歩し続けています。現 状に満足して立ち止まることは、MIND 状に満足して立ち止まることは、MIND なきも止まってしまうことを意味しま す。それではお客様に喜んでいただける高 品質なサービスを提供できません。三菱電 機がグローバルな舞台で戦っている中、

は全社品質会議で情報を共有しています。 とれ 区分は、サービス提供時間帯(可用 またまサービス提供時間外に発生したという理由で軽障害として分類され、全社品質 会議の共有対象から外れているものもあり ます。しかし、実はこれらの中にはサービス提供時間帯での発生であれば、重障害や 中障害に分類された可能性があるものも含まれる場合があります。

経営システム事業部が担当しているのは三菱電機の基幹システムであり、障害発生で、軽障害も含めて障害情報をデータベース化し、担当者が参照できるようにしました。軽度の障害についても共有することでた。軽度の障害についても共有することであり策が可能となり、品質アップに繋げられるようになりました。

障害ゼロを達成しました。 電害・ロを達成しました。 で書で、おかげ様で、経営システム事業 の前年比2009年度は前年比35%減、重度の 部は2009年度は前年比35%減、重度の

力を入れていると伺いました。経営システム事業部ではテスト工程にも

はい、先ほどお伝えした「障害情報の共有/未然防止」はシステム・リリース後にいす。しかし、高品質のITサービスを作り込んでいくことが求められます。要を作り込んでいくことが求められます。要な作り込んでいくことが求められます。要なけり、ということです。潜在的バグがたくさん埋まったシステムでは、リリース後の出まったシステムでは、リリース後のは、 くら撤去してもきりがありません。リリース後の共

リースできるかが重要です。

システムを組み上げていく過程においては、リリース日の目標達成に追われがちです。テストの重要性は誰もがわかっていながらも、リリース日が近づくにつれ、なかなかテスト工程に時間を割くことが難しくなります。しかし、高品質なシステムの提供にはテスト工程の確立が不可欠だと考は、アシストからテスト・ツールー式を導え、アシストからテスト・ツールー式を導入しました。

トをされていたのですか。 テスト・ツール導入以前はどのようにテス

いました。しかし、これでは進捗が把握しというテスト・ケースをExcel で管理してテスト・ツール導入前も何千件、何万件

INTERVIEW No.39

三菱電機情報ネットワーク株式会社

にくい上に、テストのやり方もテスターにはくい上に、テストのやり方もテストーじていました。それらの問題を改善するため、テスト工程管理ツール、機能テスト・ツール、負荷テスト・ツールを導入したの

最も変わりましたか。テスト・ツールを導入してどのような点が

する基盤製品として、大変役立っていまするようによりまするようにより、

輩社員が行っているテスト手法と比べるこ 通りにテストを実施したとしても、他の先 順にしろ、属人的なものでした。新入社員 順にしろ、属人的なものでした。新入社員

成の1環ですか。 用されていると伺いました。これも人財育テスト・ツール担当者には若手社員を起

ていなかったためか、あまり抵抗感なく、 従来型のExcel管理文化に染まりきっ

りに工夫して活用してくれています。QCの基本機能を駆使して、各人が自分なツールに向き合ってくれているようです。

どういうことですか。工夫して活用する、というのは具体的に

集が、できるだけカスタマイズなしで、 がッケージであるQCの機能を割り切って 使用しています。従来のMINDのテスト工程管理方法に合わない場合には、QC を無理矢理合わせようとすることはしませ た。また、大量にデータがある場合は、QC とは別の環境で処理し、QCのレスポンス とは別の環境で処理し、QCのレスポンス とは別の環境で処理し、QCのレスポンス とは別の環境で処理し、QCのレスポンス を新規プロジェクトにコピーすることで構 を新規プロジェクトにコピーすることで構 を新規プロジェクトにコピーすることで構 を新規プロジェクトにコピーすることで構

> うと考えています。 で慣れさせ、今後は事業部内の標準にしよ頃からExcelではなくQCを使わせること

アップしていると感じています。 なす」というフェーズに、徐々にステップルを「使う」というフェーズから「使いここうしたことから、MINDでは、ツー

若手社員は、今はまだテストの必要性やを表れ程理解していないかもしれまでまが発生した時に、なぜテスト漏れがあったのかと自問できるようになると思いあったのかと自問できるようになると思います。また、高品質のシステムは、早い段ます。また、高品質のシステムは、早い段ます。また、高品質のシステムは、早い段ます。また、高品質のシステムは、早いりでは、

### アシストへの期待 今後の取り組みと

的に取り組まれるご予定ですか 今後、 М - NDはどのような分野に重点

思っています。 ング技術を使ったサービスの提供を検討し できる様々な使い方を研究していきたいと 原理原則をきちんと踏まえ、 だからこそ提供できる価値は何か」という ています。サービス実現にあたっては、決 業推進に加え、クラウド・コンピューティ ティやグリーン ITをキーワードとした事 して流行に惑わされることなく、「クラウド MINDとしては、これまでのセキュリ お客様に貢献

> いただけますか。 最後に、アシストの評価についてお聞かせ

ざという時のためにアシストがバックにい 無理難題にも知恵を絞って対応してくれて わば保険のような存在です。また、 てくれるというのは、大きな安心です。言 術的に社内で完結できれば理想ですが、 力と言い換えても良いかもしれません。 技術力です。 我々が最も評価しているのは、アシストの いますので、 くのサポートをしていただいていますが、 JP1等といったインフラに近い部分で多 アシストにはOracle やテスト・ツ ほぼ満点と言えます。 プロダクトに対するサポート 我々の ル、

こでしょうか。 ほぼ満点ということは、マイナス部分はど

ちんと社内で検証/評価したものを提供 する意見かもしれません。アシストは、き のは安心です。 品を購入したり、 のだと思います。 し、サポートするというスタンスの企業な アシストのサポートに対する姿勢と相反 その点、アシストから製 サポートを受けたりする

難しいのかもしれませんが、「面白いソフ を整えてから製品を取り扱うという以上は ません。大当たりというのは珍しさと同義 だぞ」というものがあります。 うな変な製品を売り込みにくる企業もいま に捉えてください。 ただ、はずれはないが、 10回のうち1回くらいは「面白そう たまに、 大当たりもあり ありえないよ 社内で体制

> トウェアを見つけました」というレベルで 気軽に紹介してもらえたらと思い

ま

ので、 互いがユーザという近い立場でもあります バイルサービスのユーザでもあります。 今後も期待しています。 んだ提案をしていただければと思います。 最後になりますが、 今後も利用者の視点で、より突っ込 アシストは弊社のモ お

### 三菱電機情報ネットワーク株式会社

会社概要 corporate profile 本 社:東京都千代田区麹町1-4-4

設 立:1989年2月1日 資本金:22億円

社員数:1,733名(2010年4月現在) URL: http://www.mind.co.jp/

### 事業内容

ネットワークおよびアプリケーションの構築/運営/保守サービス、ネットワークおよび情報システ ムのアウトソーシング・サービス、セキュリティ・サービス、データセンター関連サービス

© K.K. Ashisuto 2010 本誌掲載記事の無断転載を禁じます。※記載されている会社名、製品名は、各社の商標または登録商標です。

Ashisuto customers' opinions

INTERVIEW No.39 三菱電機情報ネットワーク株式会社

58





三菱電機情報ネットワーク(以下、MIND)様とは、おかげ様で長いお付き合いが続いていますが、当初から一貫して、皆様穏やかで、丁寧に接してくださる印象を持っています。今回の取材も快く引き受けてくださり、改めて「MIND様のマインド」を伺うことができ、大変嬉しく感じました。

特に「人財強化」へのお取り組みには、「三菱電機様の本社基幹システムを支えている」というMIND様の気概を感じることができました。実際に、ここ数年継続してご採用いただいている新入社員様向けOracle研修には、皆様、非常に熱心に参加してくださっています。以前、そのOracle研修の事前打ち合わせを行った際に、前年に、新入社員としてこの研修を受講された方が参加されていました。1年先輩として新入社員の教育をご担当されていると伺い、頼もしさを感じるとともに、「人が人を育てる」という理念が浸透していることを実感しました。

三菱電機様のグローバルな活動や競争を支えること、また、数多くの企業をICTワンストップ・サービスで支えることをミッションとされているMIND様。クリティカルなシステムの多くで、弊社の製品を利用していただいていることは非常に有難く感じるとともに、身の引き締まる思いです。今後も「支援魂」を持って、営業と技術が一丸となり、サポートして参りたいと思います。

### 現在、三菱電機情報ネットワーク様でご利用いただいている製品、サービス

- リレーショナル DB / Oracle
- 負荷テスト・ツール / HP LoadRunner software
- テスト工程管理ツール / HP Quality Center software
- 機能テスト・ツール / HP Functional Testing software
- 統合運用管理ツール/ JP1
- 高速データ加工ユーティリティ/ Syncsort DMExpress
- 各種プロダクト技術支援サポート
- Oracle 研修サービス