



的に供給すべく約2、300人の従業員が

日々働いています。

また当社の企業グル

事業を行う電力会社です。

現在、

北海道内

道内および首都圏で電力小売り事業や発電

**|社は北海道札幌市に本社を置き、** 

に3か所の発電所を有し、

毎日電力を安定

ただけますでしょうか

部内の改革組織を 自発的に立ち上げる

情シス不要論」を契機に

まずは御社の事業内容を簡単にご紹介い

北海道雷力株式会社 部門改革プロジェクト ICT 戦略チーム 情報通信部 情報基盤グループ 副主幹 ICT 戦略チームリーダー

八鍬 史典 氏

情報通信部 情報基盤グループ 副主幹

佐藤 祐一郎 氏 Yuichiro Sato

情報通信部 情報基盤グループ 副主幹

阿部 隆行 氏

情報通信部 情報基盤グループ

蝦名 優也 氏

情報通信部 ネットワーク技術グループ 副主幹

江幡 始 氏 Hajime Ebata

情報通信部 ネットワーク技術グループ 副主幹 山崎 寿洋 氏

情報通信部 情報セキュリティ統括グループ 主任 村上 幸司 氏

Koji Murakami

(写真右から) (取材日:2023年10月)

### "守り"の文化が根強い 重要インフラ企業で"攻め"の 情シス改革を実現すべく、 ともに戦う仲間を募って奮闘する。

北海道全域の電力供給を担っている北海道電力では、情報システム部門内に部長 直轄の戦略チームを立ち上げ、システム改革を急速に進めている。しかも単にシステ ムそのものの改革だけに留まらず、情報システム部門の組織改革にも着手。そのた めのプロジェクトチームを立ち上げ、独自のビジョン・戦略を設けて改革活動を強力 に推進している。こうした活動を始めるに至った経緯やその成果、課題などについ て、中心メンバーに率直に語ってもらった。

### ASHISUTO CUSTOMER

### 北海道電力株式会社

Ashisuto customers' opinions

幅広く展開しています。

不動産管理事業など様々なビジネスを

電事業や、

小売り電気事業や電気通信事

プ会社を通じて発電関係はもとより、 プである「ほくでんグループ」では、 (阿部氏)



「ICT抜きで企業活動を 継続することはできません」

リケーションを利用してしまえばいいとい 直接ベンダーと交渉したり、 ぐらいなら初めから情報通信部を通さずに 続くと他部門としては、 得してもらったり、 う発想に至ってしまうのだと思います。 ができていませんでした。そうしたことが かなかできず、 ても全てを要望どおりに実現することはな 通信部の予算や人員には限りがありますか つに挙げられると思います。 その時に、 他部門からシステム案件の依頼を受け 事情をしっかり説明して納 断ってしまうこともありま 代替案を提案する活動 依頼して断られる SaaSアプ 例えば、

きちんと対外的に説明したり、 てはしっかりアピールすることが必要でし があるわけです。 外からは見えない様々な事情や葛藤、苦労 しかし実際は、 今から思えば、それらを システム部門の内部では 場合によっ

> を継続することはできません。今度ばかり ことは何度かあり、 そういった「情シス不要論」が持ち上がった 大の契機となったのは、当社の経営層から めあらゆる企業は、 たこともありました。 一部の機能を残し事実上解体されてしまっ いう発言があったことです。実は過去にも 社が立ち行かなくなるという危機感があり 「情報通信部はいらないのではないか?」と システム部門が解体されてしまうと会 ICT抜きで企業活動 実際にシステム部門が しかし今や当社も含

ンバーが所属しており、

インフラやネット

ワーク、

セキュリティなど各グループに分

しています。

かれて、それぞれの専門分野の業務に従事

築・運用などを行っています。

約60人のメ ービスの構

ながら、情報システムやサ

ほくでんグループ内の情報子会社とも協力

情報通信部は、

外部のベンダーさんや

ような業務を行っているのでしょうか。

皆さんが所属する情報通信部では、

どの

どのようなきっかけがあってそのような活動 を始められたのでしょうか。 活動を推進しているとお聞きしています。 情報通信部では現在、 部をあげて改革

きっかけはいくつかあるのですが、 最

> しょうか。 なぜそのような不要論が出てきたので

業務の中身が見えていないことが原因の 経営層や他部署の人に、 情報通信部 0

「いらない」と言われると、さすがにいい気 すべきだと考えています。 す。この点については、私たち自身が反省 動を立ち上げることにしました。 ろう」という思いから、 はしません。 が持ち上がってきた原因の1つだと思いま た。それらを怠ってきたことが、「不要論」 そこで「意地でも見返してや 自分たちで改革活 それでも実際に

のでしょうか。 具体的には、 どのような活動から始めた

施策の一環として外部のコンサル 題が見つかりました。 ファームの支援を得ながら業務分析を行っ プの業務を分析してみたところ、 ていました。 実は先行して、 そこで情報通信部の全グルー 全社レベル しかし、この取り組 のDX推進 様々な課 ティング



ネットワーク、

セキュリティなど部内の各

られない」ということになり、

インフラや

とができませんでした。

そこで「やはり現場の業務を知るメン

ーでないと現実に即した解決策は見つけ

グループからそれぞれメンバーを選抜し

新たに「ICT戦略チーム」という改

体の改革活動を推進しています。

このチームが中心となって、情報通信部全 革チームを部内に立ち上げました。現在は

## 戦略を策定 情シス独自のビジョンと 全社ビジョンを基に

活動の方針はどのように決められたので

動方針を説明する際も「こういうシステム 視座に立った戦略という観点が抜け落ちて クのレベルでしか説明できておらず、高い を開発する」「レガシーシステムをモダナ 活動の戦略の策定でした。それまで情報通 イズする」といったように、 めたことがありませんでした。経営層に活 なっていますが、 信部では、 掛けたのが、「ICT戦略」と呼ばれる改革 ICT戦略チームを組成して初めに手 業務の分析結果からも明らかに ICT戦略をきちんと定 具体的なタス

いたのです。

めにシステム部門として何ができるかとい ルでの目標や戦略があり、それを叶えるた ることにしました。 う観点から、まずはビジョンと戦略を考え ることにあるはずです。まず先に経営レベ 情報システム部門の本来のミッショ ITやデジタルを使って経営に貢献す

るところからスタートしたわけですね そこで、 全社レベルの経営戦略を確認す

すべき姿が描かれていますが、これを実現 ジョン2030」が発表されています。こ するために「情報通信部としてITやデジ 2020年に「ほくでんグル 中では会社全体として2030年に目指 全社の経営戦略やビジョンとしては、 ープ経営ビ

情に即し実行力を持った解決策を見出すこ が中心となって進めていたこともあり、 みは外部のコンサルタントと社内の役職者 実 ように選ばれたのですか このICT戦略チームのメンバーは、

まっては、いつまで経っても改革を完遂 レンス:center of excellence)」を編成し 厭わない人」という基準でメンバーを選抜 人」「上に迎合しない人」「嫌われることを することはできません。そこで、 ことを前提に「やりきる胆力のありそうな プの中からその道のスペシャリストである やはり抵抗を感じる人も少なからず出てき や考え方、 し、ICT戦略チームに加わってもらいま これまで長年続けてきた仕事のやり方 3人体制で運営しています。 ムとして「CoE(センターオブエクセ さらには、 しかしそうした雰囲気に流されてし 部内の文化を変えるとなると、 改革活動全般を統括する 各グル

めました。 ジョンである「情報通信部ビジョン」を定 点に立って、まずは情報通信部としてのビ タルを使ってどう貢献できるか」という観

を確立することで、共創の促進や低炭素化 性が高く、 などの社会課題に貢献する」というビジョ もセキュアに』つながるプラットフォー めとする社外と『いつでもどこでも誰とで 継続的な競争優位性の確立に貢献する」「全 環境および体制等を整備し、多様性・複雑 つ柔軟にIT・デジタルを提供するための 思決定・判断の実施を支援する」「迅速か 化・難解化する経営環境における有効な意 データドリブン経営環境を提供し、 観性・信頼性のある経営判断を可能にする 具体的には「より精度の高いデータで客 グループ会社さらには道内企業をはじ かつ変化の激しい領域における 複雑

ンを掲げています。

な戦略が「ICT戦略」というわけですね。これらのビジョンを実現するための具体的

高い次元で両立させた上で、 てセキュリティレベルとシステム利便性を を実現してグループ全体に適用するととも ティや可用性、 ラウドサービスを原則的に利用し、アジリ 行に移しているところです。 ゼロトラストセキュリティモデルを適用し ブン経営の実現を目指していきます。 に、データ活用の促進によってデータドリ の実現に必要なタスクを洗い出して順次実 タルプラットフォーム」として定義し、そ やデジタル環境の全体像を「ほくでんデジ 当社におけるあるべきシステム スピードに優れたインフラ 具体的にはク 全体最適のも また

ことを目指していきます。とにシステムの構築・サービス提供を行う

び考え方の拠り所として位置付けています。構築やサービス提供における共通認識およとして取りまとめ、情報通信部のシステムこれら一連の取り組みを「ICT戦略」

な取り組みですね。や戦略を策定するというのは、大変ユニークや戦略を策定するというのは、大変ユニーク

しいケースなのかもしれません。

お付き合いのある外部のベンダーさん十数社を回り、当社からはこのビジョンと戦略について説明し、また、先方からはITの専門家として、この戦略内容をどう思うのか率直なアドバイス等をもらったのですが、どのベンダーさんも口を揃えて、「情が、どのベンダーさんも口を揃えて、「情が、どのベンダーとの戦略内容をとって改革活動を

進めたり、経営ビジョンに照らして自らこのような戦略を導き出し、それをベンダーに説明しに来てくれる例は聞いたことがない」とおっしゃっていました。「情シス不要い」とおっして自らの存在価値を明確にするために立ち上がるというのは、確かに珍るために立ち上がるというのは、確かに珍

## 基盤の構築を目指すグループ全体の共通クラウドをベースにした「ブラックアウト」を機に、

しょうか。 ウド利用を選択されたきっかけはあったのであるべきシステムの全体像として、クラ

「このままいけばシステムが

全停止してしまうのも時間

の問題でした」(江幡氏)

まっかけは、2018年9月の北海道胆 振東部地震に端を発する北海道全域に渡る 大規模停電、いわゆる「ブラックアウト」 でした。当時、当社の業務システムは非常 に保守的なアプローチをとっていたことも あり、全てオンプレミス環境で運用してい ました。そのため、停電発生直後はオンプ レミス環境を稼働するための電力の供給も レミス環境を稼働するための電力の供給も

稼働せざるを得ませんでした。しかし非常電源用の燃料には限りがあるため、このままいけばシステムが全停止してしまうのも時間の問題でした。そうなれば自社のホームページを運営し続けることもできなくなり、貴重な情報発信の手段を奪われてしまり、貴重な情報発信の手段を奪われてしまり、貴重な情報発信の手段を奪われてしま

けでもクラウド環境に移行して情報発信を 据えるようになりました。 直面した際もシステムを稼働し続けられる 時間でMicrosoft Azureのクラウド環境に 続けようと考えました。そして、 されていない中で、 ステムの「クラウドファースト」を命題に を経たことで、 ホームページを移行したのです。この経験 そこで、 い可用性を実現するために、 燃料切れまであと数時間しか残 今後同じような緊急事態に 何とかホームページだ わずか数 業務シ

上まっ止まっ

#### 「会社間のコラボレー ションも狙いの一つ です」(蝦名氏)



盤上に集約することで、 セスできる環境を目指しています。 様々な場所から多種多様なデバイスで、 テムやサ アティブ(以降、 Azure と株式会社イン 主にパブリ ーションやデータを共通のクラウド基 て場所を問わず仕事ができる柔軟な 、スタイルを実現するとともに、アプ ションやデータへセキュアにアク ービスを構築・運用することで、 このようなクラウド基盤上でシス ij **ークサ** ービスを組み合わせた環 ククラウ 夕 グループ会社間 ・ネッ 0) & Microsoft ックボ これに イニシ

豊富に用意されているのでオンプ

レミスよ I機能が

携を図る際も、

クラウドなら

Á P

ると考えています。

さらにはシステム間連

社内のデ

ータ活用も促進でき

りはるかに迅速かつ低コストでシステム間

連携を実現できます。

ほくでんデジタルプラットフォ 具体的にはどのようなものなのでしょ Ĺ

> 効果も狙っています 垣根を越えたコラボレ

またシステムのア

キテクチャをオン

くでん デジ 夕 ル プ ラ

ことで、

タ分析や

A I

とい

レミス中心からクラウド中心にシフトする

クラウドサ

ビスとして手軽に活用できる

るのでしょうか 現時点ではどの程度まで構想が進んでい

最終的には グ ル プ全体がほくでん

ジ

タルプラッ

・フォ

ムを中心につなが

777 777 様々なデバイスを セキュアに管理 社内共通領域 蓄積 収集 鸓 加工 分析 グループ会社共通領域 ほくでんデジタルプラットフォームの構造 大規模災害時でも事業継続性を担保 あらゆるデータを収集、蓄積し AI 等で分析可能なプラットフォーム お客様目線でスピーディな情報発信、サービス提供を実現 柔軟かつ低コストで DX、攻めの投資に対応可能なインフラ環境

ほくでんデジタルプラットフォーム

Ashisuto customers' opinions

ションを促進する

「対外的にしっかり説明責 任を果たせると考えていま す」(村上氏)

たせると考えています。 生した際も対外的にしっかり説明責任を果 で、万が一セキュリティインシデントが発 るセキュリティ製品を導入・運用すること 込んでいくのではなく、既に広く実績のあ 製品で堅牢なセキュリティ対策が実現でき キュリティについても同様にマイクロソフ 品・サービスを全面的に採用しており、 ト製品を中心に構成する予定です。最新の 自社でシステムを独自に作り セ

クインフラも整備していく必要がありま もちろん、 現在はグループ会社それぞれで個別に その前提としてネットワー

> です。 キュリティモデルのインフラを実現すべ を集約してグループ共通のセキュリティポ ネットワークを運用していますが、これら リシーと仕組みを適用したゼロトラストセ ネットワ ーク設計も進めているところ

ま

サービスのクラウド化を進めています。マ ずは北海道電力本体で先行してシステムや 社との調整には時間がかかりますので、 ることを目指していますが、各グループ会

クロソフト社とIIJ社のクラウド製

しょうか。 に移行を説得するのは大変なのではないで 資は利益に直結しにくいので、 セキュリティやネットワークインフラへの投 グループ会社

ろです。 リティポリシーは存在していたのですが、 かったので、 例えばインシデントが発生した際の対応手 順などを定めた細かな規定は存在していな これまでほくでんグループ全体のセキュ 規定を明確化してグループ各社に 現在これを策定しているとこ

考えています。 プ共通のインフラに相乗りした方がはるか 前でセキュリティ対策を行うより、グルー に効率的だ」と判断してもらえるはずだと

見てもらうことで、「これを実現するには自

### 乗り越えるべき課題の数々 実現に向けて 「データドリブン経営 0

ています。 でも、データ活用を重要施策の1つに挙げ 現を謳っています。また「ICT戦略」の中 ジョン」では、データドリブン経営環境の実 先ほど挙げていただいた「情報通信部ビ

現在ほくでんデジタルプラットフォーム上 データドリブン経営の実現に向けて、

> るデータを提供したり、 使って多様な角度から可視化・分析するこ す。ここに集めたデータを、BIツールを なっています。 社の垣根を越えたデータ共有が実現可能と に全社最適の観点からグループ内の様々な に統合データファクトリーを設けて、そこ ・タを集約する仕組みを構築していま 経営層に対して意思決定の材料とな 部門・グループ会

点に苦労されていますか。 データ活用を推進する上で、 どのような

重要です。 ント」の取り組みが欠かせず、これが最も ゆる「データガバナンス」「データマネジメ データを一ヵ所に集約するためには、 やはりグループ内に散在している様々な しかし現時点では、これらの取 いわ

「社員全員が入社時から安定運用を徹底的に叩き込まれています」(山崎氏)



内では十分に認知されていないのです。 そもそも、せっかく可視化したいデータ 発しても、その元データが月次間隔でしか 要新されていなかったり、そもそも存在し ないことも珍しくありません。まずは必要 なデータをきちんと準備するところから始 める必要があると感じています。

経営の実現ですね。 に経営層が意思決定を行うデータドリブン最終的に目指しているのは、データを基

はい。現時点では経営層から「こういう情報が欲しい」というリクエストがあるたるデータを個別に引っ張ってきて、それらるデータを個別に引っ張ってきて、それらをExcelで集計し、そのほとんどを最終的をExcelで集計し、そのほとんどを最終的に紙にプリントアウトして提供しています。膨大な時間と手間を費やしているにもかかわらず、出てきた数値が本当に正しいのかどうか、最新のものなのかどうかを確かめる術もありません。

たりするのがいかに大変なことか、まだ社

を正規化したり、

マスターデータを整備し

解できても、

それを実現するためにデータ

解できている人は社内にはごくわずかしかり組みの重要性や困難さについて本当に理

いません。データ活用の効用や重要性は理

こうした状況を打破するために、最終的には経営判断に必要なデータをリアルタイムで、かつ一目で把握できる経営ダッシュが一ドの仕組みを提供して、経営層がそれを基に正確かつタイムリーな意思決定を下を基に正確かつタイムリーな意思決定を下していきたいと考えています。場合によっては不都合なデータが見えてくることもあ

歩だと思っています。確かつタイムリーに可視化することが第一るでしょうが、まずは客観的なデータを正

# ていく れる「2割の仲間」を支援し 改革活動に興味を示してく

推察します。

花の「守り」の文化が根強いのではないかとから、まずはシステムの安定稼働を第一に考から、まずはシステムの安定稼働を第一に考める。

ことを徹底的に叩き込まれています。業務根付いており、社員全員が入社時からそのに守るべし」という文化は社内にしっかりにするべし」という文化は社内にしっかり

用しています。

「は、専門の部隊が慎重に慎重を重ねて運ミッションクリティカルなシステムに関しまっからない。

しかしその一方でデータ活用や業務効率化、利便性向上といった分野については、守り一辺倒ではなく攻めの姿勢で取り組むす。現在進めている情報通信部の改革は、す。現在進めている情報通信部の改革は、すまさにそうした分野をターゲットにしており、なんでも「守り」で片付けてはいけないとわれわれは考えています。実態としていとわれわれは考えています。実態としておいとわれわれは考えています。というところです。

「スピード重視でどんど ん前に進んでいきたい」 (佐藤氏)



当たり、 点ですか そうした攻めの取り組みを進めていくに 最も苦労しているのはどのような

れてもピンと来ない人や抵抗する人も少な がに無理があると思います。 マインドで改革に取り組むというのはさす インドも重要ですから、 からずいます。 いる人の中には、 やはり従来の守りの文化に染まりきって 先ほど申し上げたように守りのマ これは致し方ない面もあり 突然「改革だ!」と言わ 全員が全員攻めの

囲に示すことで、 の改革活動に興味を持ってくれれば、その しずつ変わってくるのではないかと思いま 人たちがそれぞれの場面で改革の姿勢を周 ですが、 したがって、 その中でも全体の2割の人がこ まずは最低でも2割の改 部全体のカルチャ ーも少

> 革に協力してくれる仲間を見つけて、 ポートできることを考えていきたいですね。 われ戦略チー ムはその人たちを積極的にサ われ

めていこうとお考えですか。 ちなみに今後はどのように改革活動を進

だまだやるべきことが山積していますが、 在のプロジェクト型の体制から実組織へと それら全てで100点満点を目指すとなる 体制を一新する予定です。 みを各分野で進めているところですが、 し」と考えスピード重視でどんどん前に進 となかなか前に進めませんから、 移行することで活動をさらに加速させるべ んでいきたいと考えています。 現在はICT戦略で掲げている取 2025年を目途に情報通信部の組織 そのためにはま 「60点で良 'n 現 組

あったと認識しています。このような教訓 ンジの芽を潰してしまう負の側面も数多く 重要な社会インフラを預かる企業として大 渡らない文化を継承してきました。これは ICT戦略で掲げた内容をしっかり 少なくとも現在進めている改革活動 「60点文化」の下にどんどん前 一方でチャレ 考えています。 情報通信部のビジョンや当社全体のビジョ けに留まらず、 変感謝しています。 換できる貴重な機会をいただいており、 会社の方々や異業種の方々と交流、情報交 の実現に向けてともに歩んでいければと 単に「発注者・受注者」という関係だ ビジネスパートナ 今後もアシストさんと

事な文化ではあるのですが、

て叩いて渡る堅実な文化、場合によっては

はアシストさんのイベントでは、他の電力

大

探索」を推奨しています。

そういう意味で

これまで当社は、とにかく石橋を叩

から、

に関しては一

北海道電力株式会社

本 社:北海道札幌市中央区大通東1丁目2番地

ーとして

設 立:1951年

資本金: 114,291百万円

URL: https://www.hepco.co.jp/

事業内容

会社概要

corporate profile

41

った場に出て行って知見を広げる「知の

部の改革活動の中でも、

積極的にそう

ントや勉強会、

交流会などに積極的にご参 アシストが主催するイベ

御社の方々には、

加いただいています。

やりきりたいと考えています。

北海道札幌市に本社を置く、北海道や首都圏で電力小売り事業や発電事業を行う電力会社。

©KK Ashisuto 木誌掲載記事の無断転載を禁じます。※記載されている会社名 製品名は 各社の商標または登録商標です。



北海道電力様は、デジタルトランスフォーメーション (DX) の取り組み「ほくでんグループ DX」の積極推進に留まらず、情報通信部 (情報システム部門) が独自のビジョンと戦略を策定し、大胆な組織改革に取り組んでいらっしゃいます。その背景や狙いをお聞きすべく、取材をお願いしました。

インタビューは約1時間半でしたが、時間があっという間に過ぎました。参加された皆様からは、広大な北海道で電力供給を一手に担う企業ならではの、責任感やプレッシャーが感じられる一方で、「やってやるぞって気持ちですよ」という言葉に表現されるように、どの話題に対しても前向きに、明るくお話しされているのが印象的でした。

フットワークの軽さも印象的です。リーダーの八鍬様が「東京まで行くのはやっぱり遠いですよ」と仰っていましたが、アシストの年次イベント「アシストフォーラム」東京・名古屋でのご講演や、BI・データ活用の異業種交流会「データドリブン情報交流会」といったユーザー同士の情報交換の場にも積極的にご参加いただいております。

アシストとしても、北海道電力様のお取り組みに役立つ情報を一つでもお届けできる ように、フットワーク良く活動していきたいと思っております。どうぞ末長いお付き合い をお願いいたします。