

2015年4月21日

株式会社アシスト

シーズアンドグロース株式会社

## 就活生、社長の前で新規事業を発表

～ アシスト、シーズアンドグロース協力のもと、

「経営体感型インターンシップ」と「ビジネス・コンテスト」を導入～

株式会社アシスト(本社:東京都千代田区、代表取締役社長:大塚 辰男、略記:アシスト)とシーズアンドグロース株式会社(本社:東京都、代表取締役社長:河本 英之、略記:シーズアンドグロース)が、新卒採用のミスマッチ解消を狙い、就活生向けに導入した「経営体感型インターンシップ」と「ビジネス・コンテスト」の集大成である新規事業発表会が、アシストの経営層向けに明日、4月22日に開催されます。

入社後3年以内の離職率の高さが問題となっている昨今、就活生と採用企業とのミスマッチをなくし、学生にとっても、企業にとっても、ベストな「相手」を見つけることが極めて重要な課題となっています。ミスマッチの1つの原因は、企業側が会社の良い部分しか伝えず採用していること、また学生側も会社の未来は経営陣が考えるものという受け身のスタンスで入社することに起因しています。「お客様の最高」を目指す、ソフトウェアのパッケージ・インテグレーターのアシストでは、すべての顧客接点を左右する「人」が唯一かつ、最も重要な経営資源であり、新卒採用のミスマッチは、長期的には事業の根幹に関わると考えています。そのため、アシストの事業内容を一方的に紹介するだけでなく、疑似的に企業経営や過去の大きな決断を体感した上で、アシストの未来を見据えた新事業を提案してもらうことで、学生にとっても、アシストにとっても、プラスの効果をもたらされると確信し、この「経営体感型インターンシップ」ならびに「ビジネス・コンテスト」を、組織人材コンサルティング会社、シーズアンドグロース社の協力のもと、企画立案しました。

「経営体感型インターンシップ」を経て「ビジネス・コンテスト」に応募した学生は、「PEST分析、5フォース分析、3C分析、バリューチェーン分析」など、社会人でさえ多くはあまり馴染みのない経営のフレームワークをアシストの経営企画部門の社員から講義を受け、アシストの現事業を分析した後、グループワークやチームでの約2ヵ月間のフィールドワークに取り組み、アシストが次の10年間に発展するための「新規事業」をアシストの社長や役員の前で発表します。2015年度は、2月から「ビジネス・コンテスト」を開始し、明日、4月22日(水)に、集大成となる新規事業発表会が開催されます。

アシストでは、この取り組みが、自社の企業理念にマッチした優秀な学生の採用につながるだけでなく、学生たちに、事業の特徴や本質をつかむ訓練を通じて、自身に最適な企業を選択して欲しいと願っています。そのため、アシストでは、この「経営体感型インターンシップ」および「ビジネス・コンテスト」を継続的に実施し、内容を拡充していく予定です。また、こういった取り組みが多くの企業で行われることで、社会全体としてミスマッチが減り、かつ変革に挑める人材を育てていくことに繋がると考え、今後も積極的に情報開示を行っていきます。

### ■「経営体感型インターンシップ」および「ビジネス・コンテスト」概要

◎「経営体感型インターンシップ 2Days」の概要説明

<http://saiyo.ashisuto.co.jp/ashisuto-intern/>

◎「ビジネス・コンテスト」開催概要

開催日時: 2015年4月22日(水) 15:00～18:00

会場: アシスト市ヶ谷本社 1F セミナールーム  
千代田区九段北 4-2-1

地図: <http://www.ashisuto.co.jp/corporate/information/office/tokyo/>

コンテスト参加者: 就活生 4～5名 x 5チーム

<前提>

- マクロ環境変化を捉えアシストの10年後を担う新規事業を創出する
- アシストの経営理念『哲学と信念』を前提にIT領域を出ない範囲で事業ドメインを決定する
- 事業収益や技術の詳細よりも学生視点の発想、想いを尊重する(ただし、ビジネスフレームワークを与え、ロジックを補完する)

#### <分析およびプレゼン内容>

- 1.現状の既存事業と比較した新規事業の概要を伝える
- 2.3つの事業ドメイン(※)転換の評価と決定プロセス  
(※)①既存業界の拡大、②代替サービスへの進出、③事業ドメインの転換
- 3.決定したドメインで実現する新規事業立案
- 4.新規事業を実現するための内部プロセス構築
- 5.新規事業に取り組むことでの5~10年度の損益計算
- 6.新規事業にかける想い(対アシスト経営陣)

#### ■株式会社アシストについて

代表取締役会長:ビル・トッテン／代表取締役社長:大塚 辰男  
 設立:1972年3月  
 社員数:870名(2015年4月現在)  
 本社:東京都千代田区九段北4-2-1  
 URL:<http://www.ashisuto.co.jp/>

アシストは、特定のハードウェア・メーカーやソフトウェア・ベンダーに偏らない、幅広いパッケージ・ソフトウェアを取り扱う会社です。「パッケージ・インテグレーター」として複数のソフトウェアと支援サービスにアシストのノウハウを組み合わせ、企業の情報システムを情報活用、運用、データベースのそれぞれの分野で支援しています。今年も「お客様の最高」のために」というスローガンのもと、この3分野にさらに注力し、顧客企業の立場に立った製品選定と独自の組み合わせによる製品／サービスの提供を一層強化し、活動していきます。

#### ■シーズアンドグロース株式会社について

代表取締役社長:河本 英之  
 設立:2010年7月  
 資本金:990万円  
 本社:東京都中央区日本橋浜町2-35-4 日本橋浜町パークビル4階  
 事業内容:「ポテンシャルマネジメント」による企業・個人活性コンサルティング  
 URL:<http://seeds-and-growth.p1.bindsite.jp/>

シーズアンドグロースは、組織人事コンサルティング領域において大手企業から中小企業まで幅広くサービスを提供しています。「人の可能性を信じる」という理念のもと、採用(求める人物像策定、インターンシップ設計、説明会設計、リクルーター研修、面接官研修など)・育成(新入社員研修や階層別研修など)・制度(人事制度の構築など)・風土変革(理念・ビジョンの浸透など)などのサービスにおいて提供企業毎にカスタマイズを徹底的に行うことを強みとしています。

#### ■ニュースリリースに関するお問い合わせ

株式会社アシスト 広報部 担当:田口、根井  
 TEL:03-5276-5850 FAX:03-5276-5895 E-Mail:[press@ashisuto.co.jp](mailto:press@ashisuto.co.jp)

シーズアンドグロース株式会社 代表取締役社長 河本  
 TEL:03-5623-2234 FAX:03-5623-2235 E-Mail:[info@seeds-and-growth.com](mailto:info@seeds-and-growth.com)

※ 記載されている会社名、製品名は、各社の商標または登録商標です。

※ ニュースリリースに記載された製品／サービスの内容、価格、仕様、お問い合わせなどは、発表日現在のものです。その後予告なしに変更されることがあります。あらかじめご了承ください。